

TECHNICAL SALES ADVISOR

ISOHEMP

Actief in de sector van duurzaam bouwen en in het bijzonder in de productie van natuurlijke isolatie blokken gebruikt in de bouw- en renovatiesector, is **ISOHEMP** een industrieel innoverend bedrijf met vele toekomstige ontwikkelingen in een fors stijgende markt. Die wordt door een jong en dynamisch management beheerd met als doel ontwikkeling en heeft als ambitie de Europese leider in zijn technologie te worden.

Met de doelstelling, ons team te versterken, rekruteren wij een Technical Sales Advisor. De functie bevat veel verschillende taken en de voortuitgang binnen het bedrijf zal zijn expansie volgen. U werkt in een ambitieus team met belangrijke uitdagingen.

MISSIES

De Technical Sales Advisor is er op de eerste plaats om onze partners, klanten en voorschrijvers advies te geven en op te leiden.

Uw verantwoordelijkheden:

1. Technisch support voor vertegenwoordigers en voor het studiebureau
 - a. Technische en financiële studies voor (ver) bouw projecten onderzoeken.
 - b. Technische steun voor de klanten, architecten, architectenbureaus en studiebureaus: aanvragen begrijpen en technisch advies geven.
2. Professionele netwerk
 - a. Creatie van een ondernemersnetwerk 'Isohemp' geaccrediteerd : rekrutering, animatie, opleiding, technisch steun, ...
3. Intern en extern referent opleider van het bedrijf
 - a. Verantwoordelijk voor opleidingen op de werf en ter plaatse, werflancering, opleidingen voor de personeelsleden.
4. Periodiek:
 - a. Steun en deelneming tot de ontwikkeling van nieuwe producten: interne tests, WTCB certificatie, steun tot het verkrijgen van Belgische en Franse technische goedkeuringen.

PROFIEL

- U heeft een commerciële opleiding met een ervaring in de bouwsector (ontwikkelingsafdeling, werf, conceptie...) of een technische opleiding (bachelor met technische oriëntering) met een commerciële ervaring.
- U heeft min 3 jaar ervaring in een dergelijke functie.
- U heeft een **commercieel en technisch gevoel**: innemend gesprek op telefoon, gemakkelijke commerciële discussie. U kan overtuigen, sociale banden creëren en een discussie met commercieel doel leiden.
- U heeft een speciale band voor de technische sector en bijzonder voor de bouw sector.
- **Franstalig of Nederlandstalig**, u heeft een operationele kennis van de andere taal.
- Flexibiliteit en polyvalentie zijn belangrijke kwaliteiten voor deze job.
- Autonoom en proactief, u past zich aan zonder problemen tot een nieuw werkmilieu.
- Stress bestendig, u manage onvoorziene gebeurtenissen met de focus op de oplossing.
- Op korte termijn beschikbaar voor een zo snel mogelijke start

IsoHemp biedt u een interessante en gevarieerde job aan in een jonge, dynamische, moderne sfeer met een menselijke dimensie.

Met een bedrijfscultuur die de ontplooiing en ontwikkeling van competenties bevordert, IsoHemp biedt aan iedereen de mogelijkheid om initiatieven te nemen en zich in zijn werk te ontwikkelen.

U evolueert in een groeiend bedrijf en sector met belangrijke toekomstige perspectieven.

Wij stellen een fulltime contract voor van onbepaalde tijd en een attractief loon met extralegale voordelen.

Gelieve uw cv en uw motivatie brief toe te sturen naar job@isohemp.be.

Voor meer inlichtingen, aarzel niet contact op te nemen met Céline Materne 081 39 00 13.