

TECHNICAL SALES ADVISOR

ISOHEMP

Active dans la construction durable et plus particulièrement dans la production de blocs naturels et isolants utilisés dans le secteur de la construction et de la rénovation, **IsoHemp** est une société industrielle innovante en pleine expansion dans un marché en forte croissance. Elle est gérée par un management jeune et dynamique orienté développement et a pour ambition de devenir le leader européen de sa technologie.

Dans le but de renforcer l'équipe, nous recrutons un Technical Sales Advisor. La fonction regroupe un nombre de tâches très variées et la progression au sein de l'entreprise suivra l'expansion de celle-ci. Vous rejoignez donc une équipe ambitieuse avec d'importants challenges.

MISSIONS

La personne est en première ligne pour conseiller et former techniquement tous les partenaires, clients et prescripteurs en contact avec l'entreprise.

Vos responsabilités :

1. Support technique aux commerciaux et au bureau d'études :
 - Réalisation d'études techniques et financières pour des projets de rénovation et construction
 - Support technique pour les clients, architectes, bureaux d'architectes et bureau d'études : comprendre les demandes des clients et leur donner des conseils techniques
2. Réseau de professionnels :
 - Création d'un réseau d'entrepreneurs agréés IsoHemp : recrutement, animation, formation, support technique, ...
3. Formateur référent interne et externe de l'entreprise :
 - Responsable des formations sur chantier ou à l'usine, des démarrages de chantiers et des formations du personnel
4. Périodiquement :
 - Support et participation au développement de nouveaux produits : tests internes, certifications CSTC, soutien à l'obtention des agréments techniques belge et français.

PROFIL

- Vous avez une formation technico-commerciale et vous pouvez justifier d'une expérience dans le secteur de la construction (bureau d'études, négoce, chantier, construction, ...) ou vous avez une formation technique (bachelier à orientation technique) et pouvez justifier d'une expérience commerciale.
- Vous avez 3 ans d'expérience dans une fonction similaire.
- Vous avez **une fibre technique et commerciale** et faites preuve d'une aisance communicationnelle tant à l'oral qu'à l'écrit. Vous savez convaincre, créer des liens et animer une discussion.
- Vous avez une affinité particulière pour le domaine technique et plus particulièrement dans **le domaine de la construction**.
- **Francophone ou néerlandophone**, vous avez une bonne connaissance opérationnelle de la seconde langue.
- La flexibilité et la polyvalence sont des qualités importantes pour cette fonction.
- Autonome et proactif, vous vous adaptez rapidement à un nouvel environnement de travail et à une équipe.
- Vous êtes résistant au stress et vous savez faire face aux imprévus en étant orienté solutions.
- Vous êtes disponible rapidement pour une entrée en fonction dès que possible.

IsoHemp vous offre un travail intéressant et varié au sein d'une équipe jeune, dynamique, moderne et à dimension humaine.

Ayant une culture d'entreprise favorisant l'épanouissement et le développement des compétences, IsoHemp offre la possibilité à chacun de prendre des initiatives et de se développer au sein de son travail.

Vous évoluez au sein d'une société grandissante, dans un secteur en croissance, bénéficiant d'importantes perspectives d'avenir.

Nous vous proposons un contrat à temps plein en vue d'un CDI et une rémunération attractive assortie d'avantages extra-légaux.

Merci d'envoyer votre cv et votre lettre de motivation à l'adresse : job@isohemp.be.

Pour tout renseignement, n'hésitez pas à contacter Céline Materne au 081 39 00 13.