

TECHNICO-COMMERCIAL WALLONIE

ISOHEMP – CONSTRUCTION DURABLE VERS UN FUTUR DÉCARBONÉ

Actif dans le secteur de la rénovation et de la construction durable et écologique, Isohemp est un fabricant belge de produits biosourcés, basés sur un mélange de chanvre et de chaux. Ceux-ci agissent sur l'isolation thermique et acoustique ainsi que sur la régulation hydrique et la résistance au feu. Une nouvelle usine de production à la pointe de la technologie est située à Fernelmont.

Une équipe enthousiaste et énergique de 35 personnes permet à Isohemp de réaliser chaque année une croissance importante aussi bien en Belgique qu'à l'international. En tant que leader mondial de sa technologie et afin de réaliser ses ambitions de croissance, Isohemp est à la recherche d'un technico-commercial pour la Wallonie.

VOTRE ROLE

- Participer au développement d'Isohemp et devenir **l'ambassadeur de la construction durable**.
- Construire une relation de confiance avec les architectes, les entrepreneurs et les partenaires de votre réseau.
- Accompagnement des architectes dans la conception d'un projet en blocs de chanvre. **Prescrire les produits**, les intégrer dans les cahiers des charges et transformer les prescriptions en commande.
- Créateur de marché et gestionnaire de projets, vous développez des partenariats sur le long terme.
- Convaincre des prospects, répondre à leurs objections et mettre en avant les avantages et applications des blocs de chanvre.
- Accompagner les partenaires impliqués dans le processus de décision, de la phase d'étude de projet jusqu'à la phase de construction.
- Réaliser des métrés basiques et des **offres de prix**.
- Organiser des sessions d'informations et accompagner vos prospects et vos clients à des visites de chantier. Participer à des foires ou des actions de communication.

Après une formation approfondie, vous serez **autonome** dans votre travail.

VOTRE PROFIL : UN TALENT COMMERCIAL AVEC UNE AFFINITE POUR LA CONSTRUCTION DURABLE

- Vous êtes un commercial capable de répondre au mieux aux besoins de vos interlocuteurs.
- Vous êtes passionné par la construction et êtes motivé par la réalisation de projets en blocs de chanvre.
- Vous êtes **bachelier « Technico-Commercial en construction »** ou équivalent.
- Vous possédez **une expérience de min 3 ans** en tant que commercial dans le secteur de la construction.
- La compréhension d'un **plan de construction** et **le calcul de métrés** simples font partie de vos compétences.
- Vous êtes capables de vous adresser aux différents intervenants d'un projet tels que les maîtres d'ouvrage, les architectes, les bureaux d'études, les entrepreneurs et les distributeurs.
- Vous êtes compétent dans **le suivi de projets**.
- Vous êtes un partenaire de confiance avec qui la communication est fluide.
- Vous êtes persévérant, dynamique, organisé et vous avez le sens des responsabilités.
- Vous maîtrisez les outils informatiques : Suite MO (Word, excel et PPT etc...). La connaissance d'Odoo est un atout.

CE QUE ISOHEMP PEUT VOUS OFFRIR

- Un challenge commercial pour un candidat motivé par la construction durable.
- L'opportunité de travailler dans un environnement PME avec un cadre de travail axé sur l'humain et sur l'esprit d'équipe.
- Un salaire compétitif agrémenté d'un véhicule de fonction et d'avantages extra-légaux.

Si vous êtes intéressé par ce défi, n'hésitez pas à envoyer votre cv à l'adresse : job@isohemp.com

Pour toute question, n'hésitez pas à contacter Céline Materne, responsable R&H au 081 39 00 13.